

Négociateur.trice technico-commercial.e en alternance

Titre certifié par l'État et reconnu au RNCP (niveau 5, bac+2)



mis à jour le 03/03/23



OBJECTIFS ET COMPÉTENCES :

Le négociateur technico-commercial exploite les potentialités de vente sur un secteur géographique défini. Il élabore une stratégie commerciale omnicanale, organise et met en œuvre un plan d'actions et en évalue les résultats. Il prospecte à distance et physiquement afin de développer son portefeuille client et le chiffre d'affaires de l'entreprise.



PROGRAMME DE FORMATION :

Négociation et techniques commerciales (95h), Enseignements professionnels (95h), Communication digitale (36h), Informatique et bureautique (60h), Français (80h), Anglais (35h)



NOTRE VALEUR AJOUTÉE :

Mise en lien avec des entreprises partenaires, 8 semaines de mobilité à l'international, des modules d'anglais, un accompagnement scolaire, professionnel et social et un appui soutenu à l'orientation.



MODALITÉS PÉDAGOGIQUES :

407h en centre de formation (présentiel) et 903h en entreprise. Des cas pratiques, des cours en présentiels appuyés par des ressources d'apprentissage en ligne.



CONDITIONS D'ÉVALUATION :

Évaluation par un jury de professionnels au vue d'une mise en situation complétée par d'autres modalités d'évaluation: entretien technique, questionnaire professionnel, questionnement à partir de production(s) ...



ACCESSIBILITÉ :

La formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Les locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Des adaptations matérielles et pédagogiques sont possibles sur demande. Référente handicap : Zoé Pons 06 99 65 13 19.

CALENDRIER :

Du 29 août 2022 au 15 juillet 2023.

Les inscriptions sont possibles jusqu'au 31/07/2022.

PRÉREQUIS :

Être titulaire d'un bac (ou d'un niveau 4 validé), toutes filières confondues. Avoir entre 18 et 26 ans, avoir un projet de poursuite ou reprise d'études dans le commerce, être disponible 35 heures par semaine, être ultra motivé.e,

Tarif : La formation est gratuite pour l'apprenant.e.

Statut : Salarié.e en contrat d'apprentissage.

CONDITIONS D'INSCRIPTION :

Candidature sur www.campus-co.fr/inscription, participation à une réunion d'information, entretien de motivation et tests de positionnement, rédaction d'une lettre de motivation, tests de positionnement en français et anglais. Réponse sous 5 jours.

POURSUITE D'ÉTUDES :

Bachelor, licence professionnelle, titres professionnels, tous orientés commerce, vente, ressources humaines ou marketing. Possibilité d'obtenir seulement un bloc de compétence.

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS :

Technico-commercial.e, chargé.e d'affaire, assistant. commercial.e, conseiller.ère commercial.e.

INDICATEUR DE RÉUSSITE :

85% de réussite à l'examen du titre professionnel Négociateur Technico-commercial.